

CUESTIONARIO DE AUTOCONOCIMIENTO

Estilos de Comunicación

INSTRUCCIONES

Lea los dos enunciados y selecciona la alternativa que más se asemeje a usted. Encierre en un círculo la letra A ó B. Probablemente piense que ambas alternativas coinciden con usted, sin embargo, seleccione la alternativa que más se le asemeje.

1. A. Yo prefiero conocer primero todas las evidencias (razones, detalles, ejemplos, posibles resultados, etc.) de una manera ordenada.
B. Yo prefiero conocer primero la información general y luego los detalles.

2. A. Yo prefiero la información corta y concisa.
B. Yo prefiero la información abundante.

3. A. Yo presto atención a mis instintos, no sólo a mi análisis lógico.
B. Yo estoy influenciado por mi razonamiento lógico.

4. A. Yo prefiero las sugerencias novedosas e inusuales.
B. Yo prefiero las aplicaciones realistas y prácticas.

5. A. Yo prefiero las evidencias (materia que puede ser verificada) para tomar decisiones.
B. Yo prefiero tomar una idea y continuarla.

6. A. Yo prefiero primero saber los puntos de acuerdo, luego los puntos de desacuerdo.
B. Yo prefiero primero saber los objetivos y metas, y luego los detalles.

7. A. Yo prefiero conocer cómo se sentirán las personas en relación a cada alternativa.
B. Yo prefiero conocer los pros y contras de cada alternativa.

PUNTUACIÓN

- Encierre en un círculo (A ó B) de acuerdo a sus respuestas anteriores.
- Cuente las veces en que se ha repetido un determinado estilo de comunicación.
- El estilo seleccionado más veces, será su estilo preferido de comunicación.

Nº	CL	AL	CI	AI
1	A	-	-	B
2	-	A	B	-
3	A	B	-	-
4	-	-	B	A
5	A	-	-	B
6	-	B	A	-
7	-	B	A	-
<i>Total</i>				

CL=Concreto / Lógico.
 AL=Abstracto / Lógico.
 CI= Concreto / Intuitivo.
 AI=Abstracto / Intuitivo.

INTERPRETACIÓN

Estilo de Comunicación Concreto - Lógico (Hacedor):

El Hacedor se enfoca en las ideas concretas y tareas, piensa sistemáticamente y de manera previsible. Le gusta minimizar el cambio.

Estilo de Comunicación Abstracto – Lógico (Organizador):

El Organizador, es quien confía en el análisis lógico y el planeamiento sistemático para resolver problemas. Ellos prefieren tener toda la información antes de tomar una decisión, además saben cómo controlar la información y los recursos.

Estilo de Comunicación Concreto –Intuitivo (Explorador):

El Explorador encuentra un uso práctico a las teorías y modelos, toma decisiones después de haber analizado y evaluado.

Estilo de Comunicación Abstracto –Intuitivo (Estratega):

El Estratega es el pensador libre. Tiene la visión o el cuadro general en la mente.